



Die Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main AG (RWZ) ist eines der ältesten und größten Agrarhandelshäuser Deutschlands mit Schwerpunkt westliche Bundesländer und auch mit Aktivitäten im benachbarten Ausland. In der landwirtschaftlichen Wertschöpfungskette bündelt der RWZ-Konzern als Großhändler Einkaufs- und Verkaufsmengen von Ernteprodukten wie Getreide, Ölsaaten oder Kartoffeln sowie von Betriebsmitteln und Technik für Landwirtschaft, Weinbau, Gartenbau und Forstwirtschaft. Als Einzelhändler bietet er alles an Produkten, Dienstleistungen und Expertise, was Landwirte, Winzer, Gartenbauer und Waldbesitzer für die Erzeugung von Agrarrohstoffen und Nahrungsmitteln brauchen. Darüber hinaus ist der RWZ-Konzern auch für Privatkunden als Betreiber von Haus- und Gartenmärkten sowie als Anbieter von Brenn- und Baustoffen aktiv. Die RWZ erzielt mit rund 2.700 Mitarbeitenden (inkl. Auszubildende und Aushilfen) an rund 180 Standorten einen Jahresumsatz von rund 3 Mrd. Euro.

Trainee (m/w/d) im Agrarvertrieb

überregional

Zur Verstärkung unseres Außendienstteams (in unseren Vertriebsgruppen) suchen wir motivierte Nachwuchstalente mit einer Leidenschaft für die Agrarbranche und den Verkauf.

Entwickeln Sie sich zum Bindeglied zwischen der RWZ und unseren Kunden und tragen Sie somit wesentlich zum Erfolg der RWZ bei. Mit Ihrem verkäuferischem Talent, fachlichem Know-how und dem Blick für den Vertrieb werden Sie zum Spezialisten für das Kundenmanagement.

Raus aus der Theorie und rein ins Geschehen? Starten Sie mit uns durch...

- > und lernen Sie innerhalb von 18 Monaten alles rund um den Vertrieb kennen,
- > von der Kundenakquise über die dauerhafte Kundenbindung,
- > wie Sie Kundenpotentiale erkennen und entwickeln,
- > das Kundenbeziehungsmanagement strukturiert gestalten mit Hilfe von SAP CRM, digitale Vertriebswege,
- > die unterschiedlichen Strukturen und Gegebenheiten an verschiedenen Standorten unseres Geschäftsgebietes,
- > das Ineinandergreifen der einzelnen Bereiche innerhalb einer Konzernstruktur
- > und schauen Sie in Projektarbeiten und Nachbarbereichen über den Tellerrand.

Wenn Sie...

- > hohe Lern- und Leistungsbereitschaft,
- > Interesse an der Agrarbranche und Vertriebsaffinität,
- > eine hohe Reisebereitschaft während Ihrer Trainee-Zeit mitbringen,
- > eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise schätzen,
- > eine landwirtschaftliche oder kaufmännische Ausbildung oder einen (Fach-)Hochschulabschluss der Agrarwissenschaften oder Betriebswirtschaft oder Vergleichbares mitbringen
- > und über erste Praxiserfahrung im Agrarbereich durch Aushilfstätigkeiten, Praktika, o. Ä. verfügen,

dann erwartet Sie...

- > ein interessantes, vielseitiges und individuelles Trainee-Programm,
- > eine individuelle Begleitung durch die zentrale Personalentwicklung und einen Partner in der Vertriebsgruppe,
- > ein kollegiales und dynamisches Umfeld,
- > vielseitige Entwicklungsmöglichkeiten,
- > Urlaubs- und Weihnachtsgeld,
- > eine betriebliche Gesundheitsförderung,
- > ein exklusives Angebot zur EGYM Wellpass Mitgliedschaft, die viele verschiedene Fitness- und Wellnessprogramme vergünstigt zur Verfügung stellt
- > die Mitarbeit in einem innovativen und zukunftsorientierten Team

Sind Sie interessiert?

Dann bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen, einem möglichen Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen. Einzelheiten zum Umgang mit Ihren Bewerberdaten können Sie unserer Datenschutzerklärung entnehmen. Wir begrüßen Bewerbungen von Menschen aller Hintergründe und fördern aktiv Vielfalt und Chancengleichheit.

Bewerben

<https://karriere.rwz.de/>